



Société française membre d'Opto Group (Opto GmbH-Allemagne), spécialiste en vision industrielle, acteur majeur sur ce marché depuis 20 ans, recherche dans le cadre du développement de son activité de distribution :

Un(e) Ingénieur Technico-Commercial France

Rattaché(e) administrativement à la Direction Commerciale, vous avez en charge, sur le territoire français, le développement de l'activité de distribution de caméras de vision industrielle ainsi que des composants associés : optiques, éclairages et produits complémentaires.

- prospection : industriels, grands-comptes, fabricants de machines spéciales, intégrateurs et clients finaux
- suivi d'un portefeuille des clients existants
- gestion et suivi des partenaires
- relation avec les fournisseurs

Vous êtes force de proposition pour développer le marché.

Vous établissez les offres commerciales et en assurez le suivi et organisez si nécessaire les démonstrations et/ou tests produits.

Vos actions sont valorisées par notre support technique (avant/après vente) et par notre service marketing (salons, journées spécifiques, emailing/emails, matériels de prêt...)

Vous souhaitez évoluer dans le cadre d'une société technologique européenne innovante à dimension humaine.

De formation commerciale, et éventuellement technique, vous disposez d'une expérience de 1 à 3 ans dans un poste similaire en milieu industriel.

Possédant l'esprit d'équipe, dynamique et organisé, vous maîtrisez l'anglais et vous avez un véritable sens du commerce.

Nous vous proposons une rémunération basée sur un fixe + primes, voiture de fonction, ordinateur et téléphone portable.

Localisation : Rhône-Alpes

Début de contrat : à partir d'Octobre 2017

Merci d'adresser votre candidature détaillée à : infos@alliancevision.com

DISTRIBUTEUR EN SOLUTIONS ET SYSTEMES DE VISION
